

希望のセミナーに○を付けてください。(セミナーは席に限りがあるため、事前申し込みを受け付けております。ブース見学は申込み不要です)

*複数の申し込みが可能です。ただし、同時に2つのセミナーにお申し込みはできません。

締切 2020年2月14日(金)

↓		Time	A 第二会議室 (定員 72名) 全セミナー無料
A-1	10:30	○	お墓のクリーニングをしましょう! どなたでも簡単にできる方法をご紹介します。 後藤和紀 (㈱ジェイワックス 会長)
A-2	11:30	○	選ばれるにはワケがある! 小さな石材店がライバルと差をつける最新ホームページ集客 60社超えの石材店が成果を上げた「ネット集客成功の方程式」を公開! 次のような中小石材店の方へ、とくにおススメです。 ・問合せがなくて困っている方 ・成果が上がっている事例を学びたい方 ・ホームページ集客に力を入れたい方 寺田良平 (㈱日本仏事ネット 代表取締役)
A-3	14:00	○	小さな石材店が五輪塔を年間10本販売する極意 わずか1年で年商1.2倍、2年で1.5倍アップさせた営業の極意を余すことなくお話しします。 スペシャルゲスト: 田中貴章 (合同会社 空世宇 代表社員)
A-4	15:00	○	関連部会発信・初挑戦: 同業者と石材店による本音トークセッション 「そうは言うけど実際はどうなの?」そんな問いかけに答えます。 関連部会員+地元石材店
A-5	16:00	○	今、業界には追い風が吹いている~墓石店からお墓店へ~ 業界は生活者に何を与えて利益をいただいていたのか。2025年に見取り難民が50万人になると言われています。生活者が求めることを提供していきましょう。 川本恭央 (㈲川本商店 代表取締役)
↓		Time	B 第三会議室 (定員 30名) 全セミナー無料
B-1	10:30	○	新商品で他店と差別化を! (かわさきガラス施工事例・ベトナム材新提案・お墓マイル活用方法) ・一般墓や納骨堂に川崎ガラスを使用して新しい付加価値を。 ・ベトナム材でコストダウン、納期のお悩み解決。 ・お墓マイルを使用すれば墓地の場所をピンポイントで登録。納骨や現場彫刻、クリーニングにとっても便利。 緑間浩市 (㈱沖セキ 代表取締役)
B-2	11:30	○	Amazon、楽天じゃない! 誰でもできる次世代型ECで業界を元気にしよう!! 当社は商社として、多くの石材店の方々と長年にわたり、お付き合いをさせていただいております。そして我々にできることは何か。それを追求した時、石材店のみなさまと地域と当社が"ONE TEAM"になること。そこに辿り着きました。 ㈱フチオカ&Touyou Enterprise (パートナー出展)
B-5	16:00	○	全国の元気な石材店~地域密着石材店だから出来るワクワクする取り組み!~ 地域密着型石材店だから出来るワクワクする取り組みについて、石材店の実践事例などをもとにお話しします。 山口康二 (㈱日本石材工業新聞社 代表取締役)

*社内で参加者複数の場合は、ひとりずつお申し込みください。

貴社名	(会員・会員外)	参加者名	
Tel		Fax	
E-mail		携帯	
ご住所	〒		
ご不明な点・問合せ: (一社) 日本石材産業協会 TEL 03-3251-7671 Email office@japan-stone.org			* 申込み承認欄

12:30-13:30 お昼ごはん

わんこそばレース

- エントリーする
(参加費 500円)
- エントリーしない

 **こちらぜひ**

応援大歓迎! スター誕生を見届けよう!