

ストーンアシスト 2017 in Tokyo 業者セミナー参加申込書

申込締切日 2017年5月31日まで

申込受付は先着順とし、定員になり次第、締め切りとさせていただきます。



一般社団法人 日本石材産業協会 事務局 宛

FAX: 03-3251-7681

会場: CIVI 内 SA セミナールーム 参加費はすべて無料 <複数申込可能>
参加したい業者セミナーの「参加希望」欄に○印をつけ、FAXにてお申込みください。

| 業者セミナースケジュール | | | | |
|--------------|--------------|--|-----|------|
| 時間 | セミナー企業名 | タイトルと内容 | 定員 | 参加希望 |
| 10:30~11:20 | (株)ジェイワックス | 墓石クリーニング | 40人 | |
| | | 墓石クリーニング 汚れの除去方法憶えましょう | | |
| 11:30~12:20 | (株)日本仏事ネット | 地域ナンバー1のホームページ戦略 ~目指せ No1~ | 40人 | |
| | | お客様を獲得するための、石材店のホームページで大切なこととは? 御社のホームページをパワーアップするための1時間。目指そう、元気な石材店! | | |
| 12:30~13:20 | (有)ボイス | お墓の地震対策 | 40人 | |
| | | 免震ゲル(特許取得)オリジナル接着剤、オリジナル金具(特許取得)を使ったトータルコーディネートで、お墓の地震対策をご提案いたします。 | | |
| 13:30~14:20 | (株)鎌倉新書 | 効果的な集客のためのサイト構築について | 40人 | |
| | | 現在多くの墓地、霊園、墓石店様が web サイトで集客を行っています。他社と差別化し、より効果的に集客するにはどういったサイト構築が望ましいかを解説します。 | | |
| 14:30~15:20 | (株)日本石材工業新聞社 | 「地元密着石材店だから出来るワクワクする取り組み!」 | 40人 | |
| | | 地元密着石材店だからこそ出来るワクワクする取り組みについて、石材店の実践事例などをもとにお話します。 | | |
| 15:30~16:20 | (有)川本商店 | 墓石店からお墓店へ ~花立屋からの提案~ | 40人 | |
| | | 日本の葬送業界が時代の流れで変わっていく中、どのようにして困難を乗り越えていくのか。川本商店が考えるご提案をさせていただきます。 | | |

参加希望者 (参加者複数の場合は、COPYしてご使用ください) 2017年5月 日

会社名 _____ 氏名 _____

住所 〒 _____

TEL _____ FAX _____ *必ず記入してください

携帯電話番号 _____ 石産协会会员 ・ 会員以外

*事務局より後日、受付完了の確認 FAX を入れさせていただきます。

事務局返信欄

ご不明な点、質問などあれば事務局までお問合せください。
(一社)日本石材産業協会 TEL03-3251-7671